



Passionnément entrepreneurs !

Devenez coach d'affaires professionnel
et rejoignez notre réseau



Le Centre National du Coaching®
www.lecndc.com

Notre définition du coaching d'affaires :

Le dirigeant est souvent seul et pas toujours lucide sur la réalité de sa situation, ni disponible pour prendre le temps d'y réfléchir. Le coach d'affaires *leCNDC*[®] lui permet de **prendre le recul nécessaire** pour anticiper et prendre les bonnes décisions au bon moment. Avec pour fil rouge, de contribuer à associer épanouissement du dirigeant et performance de l'entreprise. Le coach d'affaires **vient épauler le chef d'entreprise**, que ce soit pour réfléchir à de nouvelles orientations, améliorer la performance globale des équipes, ou encore l'aider à mieux valoriser son entreprise en vue d'une cession ultérieure. C'est toute l'ambition du Centre National du Coaching[®] et de ses coachs d'affaires.

Mission et valeurs Le Centre National du Coaching[®] :

Le Centre National du Coaching[®] a une double vocation :

- Sélectionner, former puis intégrer de nouveaux coachs d'affaires sur l'ensemble du territoire français à travers son académie de coaching d'affaires et son réseau national.
- Rendre accessible au plus grand nombre de dirigeants de TPE-PME un accompagnement personnalisé, adapté et efficace en terme de résultats.

Notre définition de l'entreprise

« L'entreprise est un écosystème composé d'un dirigeant épanoui avec des équipes engagées pour atteindre ensemble une performance durable »

Nos valeurs

| | | |
|-----------------|-------------|---------|
| Esprit pratique | Coopération | |
| Confiance | Plaisir | Respect |
| Optimisme | Succès | |

Pourquoi les dirigeants choisissent-ils les coachs d'affaires Le Centre National du Coaching[®] ?

- Une méthodologie vraiment « terrain » en 8 domaines, créée par 5 coachs d'affaires sur la base de leurs expériences de coaching réussies auprès de dirigeants de sociétés françaises : plus de 15 000 heures de coaching auprès de plus de 500 entreprises dans une vingtaine de secteurs d'activité.
- Un format d'accompagnement adapté aux attentes et aux besoins de chaque dirigeant : en face à face, à distance, en individuel ou en collectif. Complété par de nombreux programmes de formation thématiques.
- Une satisfaction et des résultats obtenus de façon transparente et régulièrement mesurés pour mériter la confiance du chef d'entreprise.
- Des intervenants qui ne font que du coaching d'affaires de dirigeants de TPE-PME, ce qui leur permet de très bien le faire.
- La capacité des coachs *leCNDC*[®] à créer une relation personnelle et de confiance fondée sur l'engagement réciproque.
- Une capacité d'intervention nationale avec un réseau de coachs partageant les mêmes valeurs, utilisant des outils et méthodes homogènes.
- Une communauté unique : des dirigeants coachés, des coachs d'affaires et des partenaires partageant leurs expériences et leurs challenges, réunis au sein de la communauté *leCNDC*[®] pour la réussite de leurs entreprises et de leur bien-être personnel.

Comment rejoindre le réseau Le Centre National du Coaching® ?

Situation de nos futurs candidats :

- Cadres et cadres dirigeants en cours de reconversion
- Entrepreneurs et futurs entrepreneurs
- Coachs déjà en activité, consultants, formateurs

Avant tout, nous recherchons des profils :

- Disposant d'une expérience réussie en entreprise en tant que manager et/ou dirigeant.
- Passionnés par le monde de l'entreprise et de l'entrepreneuriat.
- Qui aiment faire réussir les autres, qui font preuve d'empathie et possédant une forte capacité d'écoute.
- Qui recherchent les défis, veulent progresser en permanence, qui savent s'adapter, aimant la variété des situations et la nouveauté.
- Orientés vers l'action et les résultats sur la base d'objectifs ambitieux.
- Enthousiastes et positifs, ayant un bon niveau de confiance en soi.
- Qui ont une capacité relationnelle forte et aimant le travail d'équipe.

Les prochaines étapes pour devenir coach d'affaires Le Centre National du Coaching® :

- Un entretien téléphonique pour faire connaissance.
- Premier entretien en face à face dans nos bureaux avec l'un des 5 coachs d'affaires fondateurs du réseau *leCNDC*®.
- Deuxième entretien en face à face : accès à notre méthode et notre boîte à outils.
- Transmission du dossier officiel de candidature et possibilité d'échanger librement avec les coachs d'affaires de notre réseau.
- Réunion de signature, inscription à votre session de formation initiale et présentation du coach d'affaires senior qui vous supervisera.

Quelques éléments sur le modèle économique du coaching d'affaires *leCNDC*® :

- Droits d'entrée : 15 000 € HT
- Formation initiale : 10 000€ HT
- Redevance mensuelle (à partir du 7ème mois) : 1200€ HT
- Pas de redevance marketing
- Chiffre d'affaires réalisable après 2 ans pour un coach performant : entre 120 000 et 160 000 € HT
- Type de contrat : Partenaire pilote - durée : 2 ans

Vos avantages à devenir coach d'affaires *leCNDC*®

- Vous devenez chef d'entreprise, entrepreneur indépendant, vous gérez votre propre portefeuille de clients.
- Vous bénéficiez de la notoriété du réseau *leCNDC*® et utilisez son nom commercial.
- Vous suivez un parcours complet de formation au coaching d'affaires, vous êtes ensuite supervisé chaque semaine par un coach d'affaires senior et bénéficiez des acquis et de l'expérience du réseau.
- Vous pouvez démarrer plus rapidement votre activité, et ensuite accélérer le développement de votre activité en vous appuyant sur le réseau *leCNDC*®.
- Vous profitez de la dynamique et du partage du réseau : vous n'êtes pas isolé et participez à une aventure collective et aux événements.
- Vous avez accès aux agréments, habilitations et partenariats signés par *leCNDC*® avec des conditions préférentielles négociées.
- Vous vous formez en continu et vous vous coachez mutuellement avec les autres membres du réseau.

Notre programme de formation au métier de coach d'affaires :

2 objectifs :

1. Former au métier de coach d'affaires en apportant les fondamentaux du coaching, tout en complétant la connaissance du monde des entreprises et des dirigeants. Et bien sûr développer les compétences humaines indispensables pour adopter la bonne posture.
2. Permettre aux futurs coachs *leCNDC*[®] de pratiquer de façon efficace et déontologique le coaching d'affaires pour réussir le démarrage de leur activité.

Les points clés de la formation

Formation initiale

- Une formation intensive en présentiel de 10 jours, délivrée par des coachs seniors en activité.
- 1 journée de certification au profil de personnalité DISC.
- Après la première session de 5 jours, mise en pratique immédiate sur le terrain par le coach avec une première supervision de trois semaines par l'un des coachs seniors pour vous permettre grâce à vos premières expériences de mieux vous approprier les enseignements de la deuxième session.
- Mise en pratique pendant les sessions de formation des apprentissages du jour, à travers des jeux de rôles et des exercices.
- Suivi de la progression et vérification régulière des acquis.
- Nombre de participants limités à 8 pour favoriser l'apprentissage et le partage.
- Des échanges en présentiel avec les coachs les plus performants du réseau *leCNDC*[®].
- Construction et validation ensemble de votre plan d'affaires, agenda par défaut et plan de progrès des 100 premiers jours d'activité.

Formation continue

- Une supervision individuelle hebdomadaire d'une heure par un référent coach senior en activité durant les 6 mois suivant la formation initiale.
- L'intégration à notre réseau et le démarrage de votre activité de coaching d'affaires dès la fin de la formation initiale.
- Participation active à la réalisation de A à Z d'un atelier Oxygène ou thématique avec des clients *leCNDC*[®].

En résumé, la formation Académie *leCNDC*[®] c'est : une formation au métier de coach d'affaires, une supervision et des mises en situation avec vos retours d'expérience terrain.

Formation initiale de 11 Jours

Devenir coach

- Jour 1** : Définir les fondamentaux du coaching d'affaires.
- Jour 2** : Identifier sa destination et son projet d'entreprise.
- Jour 3** : Marketer son offre de coaching et convaincre.
- Jour 4** : Organiser son activité de coach.
- Jour 5** : Coacher avec succès.

3 semaines de mise en pratique terrain des premiers apprentissages, avec supervision d'un coach senior (1h hebdomadaire) pour vous permettre de progresser plus rapidement et acquérir les bons réflexes.

Accompagner ses clients

- Jour 6** : Personnaliser ses méthodes de coaching avec les bons outils.
- Jour 7** : Réussir en équipe
- Jour 8** : Marketer et développer les ventes
- Jour 9** : Optimiser la performance
- Jour 10** : Réussir son lancement
- Jour 11** : Certification profil de personnalité DISC

Le Centre National du Coaching
27 Avenue de l'Opéra - 75001 PARIS
SAS au capital de 25 000 € - Siret n° 82077491700018
APE 7022Z - N° de TVA intra : FR36820774917
www.lecndc.com
contact@lecndc.com